

УДК 338.436.32 : 339.5

Пугачев В. Н.,*к.э.н., ст. научный сотрудник,**ННЦ «Институт аграрной экономики», г. Киев***Пугачева Е. Н.,***к.э.н., доцент, кафедра международной экономики,**Украинский государственный университет
финансов и международной торговли, г. Киев*

РАЗВИТИЕ ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛИ В УСЛОВИЯХ ТАМОЖЕННЫХ ОГРАНИЧЕНИЙ

В статье исследованы вопросы развития международной торговли Украины, которая характеризуется высокой степенью пролиферации международных каналов поставок товаров и фрагментации глобальных производственных цепей. С учетом действия дополнительного импортного сбора определена динамика, тенденции и направления внешнеторговых операций, изменения их структуры и географии. Определена эффективность действия дополнительного импортного сбора для экономики страны. Показано, что Украина достаточно глубоко вовлечена в глобальную производственную сеть и тесно связана с другими странами каналами поставок товаров, поэтому содействие беспрепятственному доступу импортных промежуточных товаров в страну является одним из важнейших условий дальнейшего развития перерабатывающей промышленности. Сформированы направления дальнейшего развития внешней торговли Украины агропродовольственными товарами, риски и предостережения по реализации мер государственного регулирования внешнеэкономических отношений.

Ключевые слова: международная торговля, импорт, экспорт, пошлина, эффективность, агропродовольственные товары.

РОЗВИТОК ЗОВНІШНЬОЇ ТОРГІВЛІ В УМОВАХ МИТНИХ ОБМЕЖЕНЬ

Пугачов В. М., Пугачова К. М.

У статті досліджено питання розвитку міжнародної торгівлі України, яке характеризується високим ступенем проліферації міжнародних каналів поставок товарів і фрагментації глобальних виробничих ланцюгів. З урахуванням дії додаткового импортного збору визначено динаміку, тенденції та напрями зовнішньоторговельних операцій, зміни їх структури та географії. Визначено ефективність дії додаткового импортного збору для економіки країни. Показано, що Україна досить глибоко залучена у глобальну виробничу мережу і тісно пов'язана з іншими країнами каналами поставок товарів, тому сприяння безперешкодному доступу импортних проміжних товарів в країну є одним з найважливіших умов подальшого розвитку переробної промисловості. Сформовано напрями подальшого розвитку зовнішньої торгівлі України

агропродовольчими товарами, ризики та застереження щодо реалізації заходів державного регулювання зовнішньоекономічних відносин.

Ключові слова: міжнародна торгівля, імпорт, експорт, мито, ефективність, агропродовольчі товари.

DEVELOPMENT OF FOREIGN TRADE IN CONDITIONS OF TARIFF BARRIERS

Pugachov V., Pugachova K.

In the article were researched issues about international trade of Ukraine. It is characterized by a high degree of proliferation international channels of goods supply and fragmentation global production chains. The present stage of development of economies of the countries of the world is characterized by processes of quite close international integration. With taking into account the additional import dues, determined dynamics, trends and directions of foreign trade operations, changes in their structure and geography. The efficiency of additional import dues for national economy is determined. It is proved that Ukraine is quite deeply involved in global production network and is closely related with other countries by channels of goods supply. Providing unrestricted access of importing intermediate goods to the country is one of the most important conditions for further development of processing industry. Directions for following development of Ukrainian agri-food foreign trade, risks and warnings during realization of state regulation measures in external affairs are formed. Realization of strategic goals of a state policy on ensuring entry of Ukraine into the international and European economic space requires revision of scientific provisions concerning influence of the international integration on development of foreign trade.

Keywords: international trade, import, export, duties, effectiveness, agri-food products.

Постановка проблеми. Современный этап развития экономик стран мира характеризуется процессами довольно тесной международной интеграции. В 2014 году было подписано Соглашение об ассоциации Украины и ЭС, что позволило начать формирование зоны свободной торговли (ЗСТ). На повестке дня продолжение интеграционных процессов и подписание соглашений о ЗСТ с Турцией, Канадой, Вьетнамом и другими странами. В условиях, когда Украиной имплементировано 16 зон свободной торговли, актуальным является обеспечение полноценности их функционирования без дополнительных таможенных ограничений. Реализация стратегических целей государственной политики по обеспечению вхождения Украины в международное и европейское экономическое пространство требует пересмотра научных положений относительно влияния международной интеграции на развитие внешней торговли.

Анализ последних исследований и публикаций. В научной литературе вопросам развития международных интеграционных процессов уделено немало внимания. Анализируя создание зон свободной торговли, исследователи отмечают стремительный рост международных отношений и объемов торговли, всестороннюю либерализацию и дерегулирование, усиление конкурентной борьбы, ослабление роли государства в экономике [1, 3, 5, 6]. Однако, недостаточно исследованными остаются вопросы развития внешней

торговлі в умовах таможенних обмежень, що потребує удосконалення методических підходів до оцінки і прогнозування наслідків дії таких обмежень, перш за все таможенних.

Целью статті являється дослідження зовнішньої торгівлі України агропродовольственими товарами в умовах формування зон вільної торгівлі і введення таможенних обмежень, визначення ефективності таких обмежень і формування напрямків подальшого розвитку міжнародних відносин.

Основні результати дослідження. Сучасний етап розвитку міжнародної торгівлі характеризується високою ступенем проліферації міжнародних каналів поставок товарів і фрагментації глобальних виробничих мереж. В даний час, канали поставок товарів між країнами є взаємопов'язаними і взаємозалежними, перетинають межі декількох держав. В процес виробництва окремого продукту залучені підприємства, географічно розміщені в різних країнах, які спеціалізуються на різних етапах виробництва.

Цей сучасний більш фрагментований процес виробництва означає, що імпортувані проміжні товари (сировина, напівфабрикати, комплектуючі, технології тощо) грають критичну роль в експорті певної держави. Згідно з даними ВТО, обсяг експорту, в якому були використані імпортовані компоненти, удвоївся порівняно з 1990-м роком [8]. В контексті означених процесів особливо важливим є виявлення зв'язів між заходами обмеження імпорту, застосованими Україною в 2015 році, і падінням обсягів експорту українських агропродовольствених товарів.

В зв'язі з погіршенням платіжного балансу України і скороченням золотовалютних резервів, з 25 лютого 2015 року Україною строком на 12 місяців було введено додатковий імпортовий збір в розмірі 10% на товари, класифіковані в групах 1-24 УКТВЗД і 5% на товари, класифіковані в групах 25-97 УКТВЗД [4]. Можливість застосування такої заходи передбачена Статтею ХІІ «Обмеження в інтересах забезпечення платіжного балансу» ГАТТ [2].

Необхідно зазначити, що розмір імпортового збору для більшості товарів перевищує базові рівні ввізних податків, передбачених Тамозним тарифом України, не говорячи вже про те, що, в багатьох випадках товари імпортувалися безподатково в межах діючих угод про вільну торгівлю. Також за рахунок збільшення суми НДС, реальне навантаження додаткового збору на імпортування становило 12% для агропродовольствених товарів і 6% для інших товарів. Як наслідок спостерігається зменшення обсягів експорту і імпорту агропродовольствених товарів (рис. 1).

Динаміка зовнішньої торгівлі демонструє стрімке падіння як експорту, так і імпорту товарів, починаючи з лютого-лютого 2015 року. Це відповідає початку значущої девальвації національної валюти України, коли гривня об'єдналася до американському доллару майже в 2 рази (з 1576 грн. за 100 доларів США до 3001 грн. за 100

долларов США). После стабилизации ситуации на валютном рынке внутри страны в мае 2015 года произошел некоторый рост показателей внешней торговли Украины.

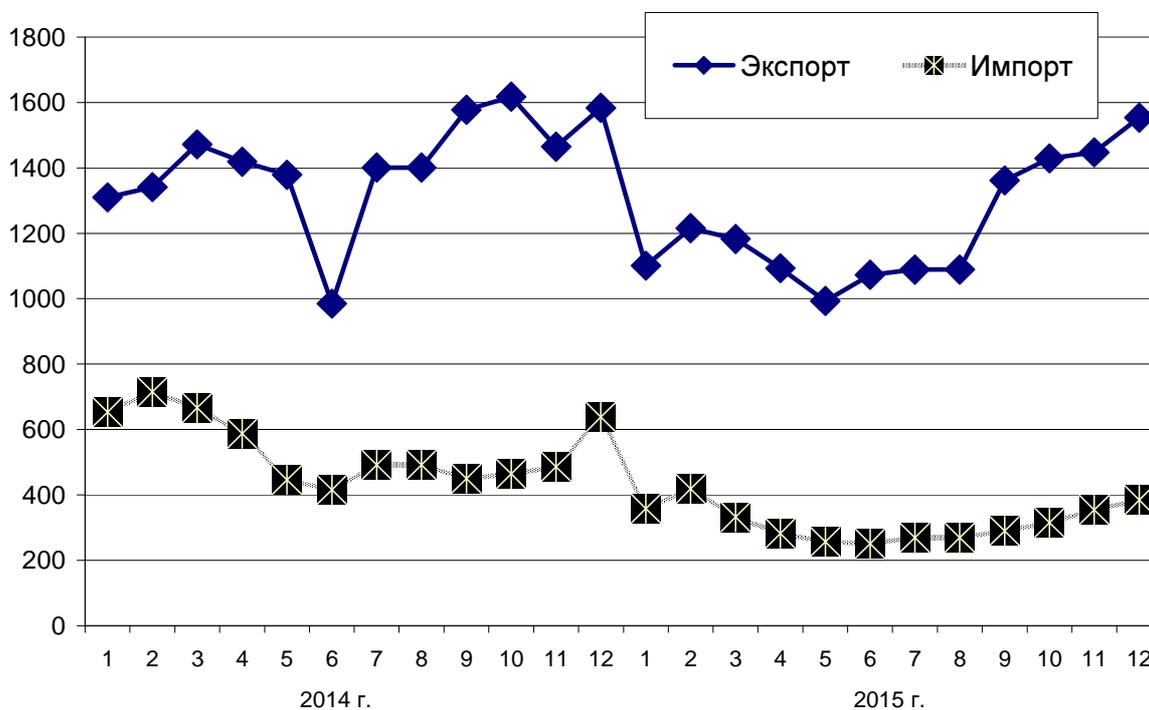


Рис. 1. Динамика внешней торговли Украины агропродовольственными товарами в 2014 – 2015 гг., млн. долларов США

Источник: построено на основе данных Государственной службы статистики Украины

Согласно классической экономической теории, девальвация должна была бы увеличить конкурентоспособность украинских товаров на внешнем рынке. В тоже время, наблюдается обратная тенденция: с марта по май 2015 года (после девальвации) объемы экспорта товаров из Украины снижались, так же как и объемы импорта в Украину. На возникновение указанной ситуации повлияла цепочка внешних и внутренних факторов, среди которых падение цен сырьевых товаров на мировом рынке, экономическая и политическая нестабильность внутри страны, удорожание энергоносителей и, как следствие, сокращение рентабельности отечественного производства.

Значительную роль в указанной цепочке играет фактор усложнения доступа украинских производителей к импортному сырью, оборудованию, комплектующим в связи с введением дополнительного импортного сбора. Доля импортной составляющей в себестоимости продукции, производимой в Украине, существенная. По данным ННЦ «Институт аграрной экономики», этот показатель колеблется в пределах 20%-64% в зависимости от отрасли. Доля импортной составляющей в себестоимости продукции сельского хозяйства Украины составляет 21,4%, пищевой продукции – 20,1% [7].

Чтобы нивелировать влияние фактора запретов Российской Федерации на ввоз ряда продукции украинского происхождения, анализ осуществлялся на основании данных по

экспорту украинской продукции (как в целом, так и с разбивкой на переработанную пищевую и сырьевую группы) без учета объемов поставок в Россию. Анализ показал, что в марте-июне 2015 года экспорт агропродовольственных товаров из Украины сократился на 534 млн. долларов США или 11,3% по сравнению с аналогичным периодом 2014 года (рис. 2).

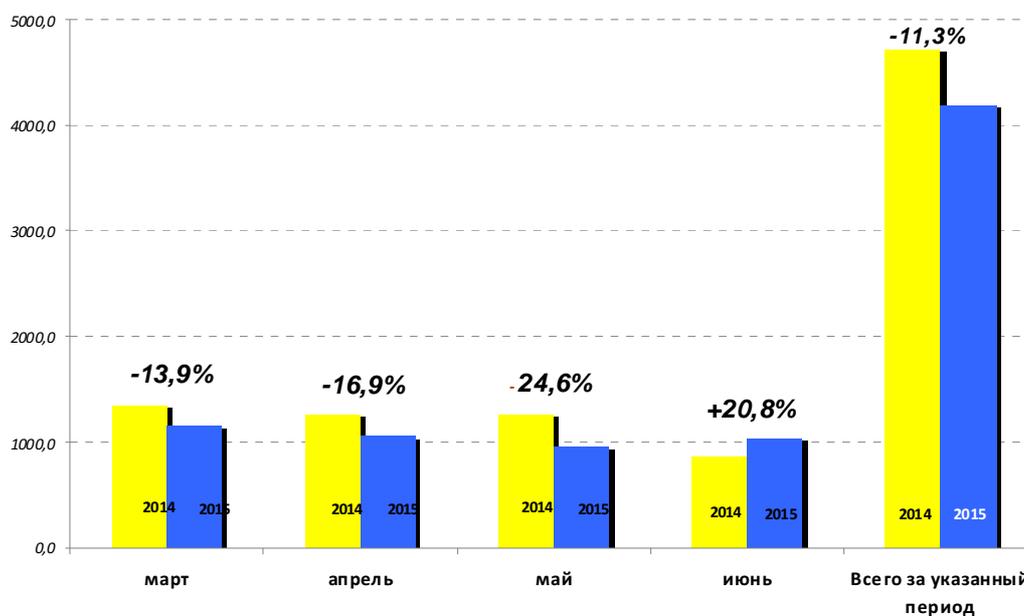


Рис. 2. Динамика экспорта агропродовольственных товаров из Украины в марте-июне 2014-2015 гг. (без учета поставок в Россию), млн. долларов США

Источник: построено на основе данных Государственной службы статистики Украины

Такое падение объемов украинского экспорта в целом (сырьевой и переработанной продукции) произошло из-за сокращения поставок переработанной пищевой продукции с высокой долей добавочной стоимости, в то время как экспорт сырьевых сельскохозяйственных товаров из Украины вырос незначительно (+1,8% или 39 млн. долларов США). Динамика экспорта сырьевых сельскохозяйственных товаров из Украины в марте-июне 2014-2015 годов без учета поставок в Россию приведена на рис. 3.

Если исключить поставки в Россию из объемов украинского экспорта, то за март-июнь 2015 года объем экспорта переработанной пищевой продукции из Украины сократился на 573 млн. долларов США или на 22,5% по сравнению с аналогичным периодом 2014 года. Объемы экспорта украинской переработанной продукции сократились даже в ЕС, несмотря на действие автономных торговых преференций для Украины в условиях ЗСТ. За время действия дополнительного импортного сбора (март-июнь 2015 г.) поставки украинской пищевой продукции в ЕС уменьшились на 241,8 млн. долларов США, или на 37,6% по сравнению с аналогичным периодом 2014 года.

Эффективность введения дополнительного импортного сбора проанализирована на примере конкретных отраслей. Так, для отечественной кондитерской промышленности

введение дополнительного импортного сбора на товары, которые не производятся и не могут производиться в Украине (например, какао-бобы), приводит к увеличению себестоимости готовой продукции. Результатом подорожания станет падение спроса и сокращение производства на 39,9 тыс. т (2,7 млрд. грн.) в год.

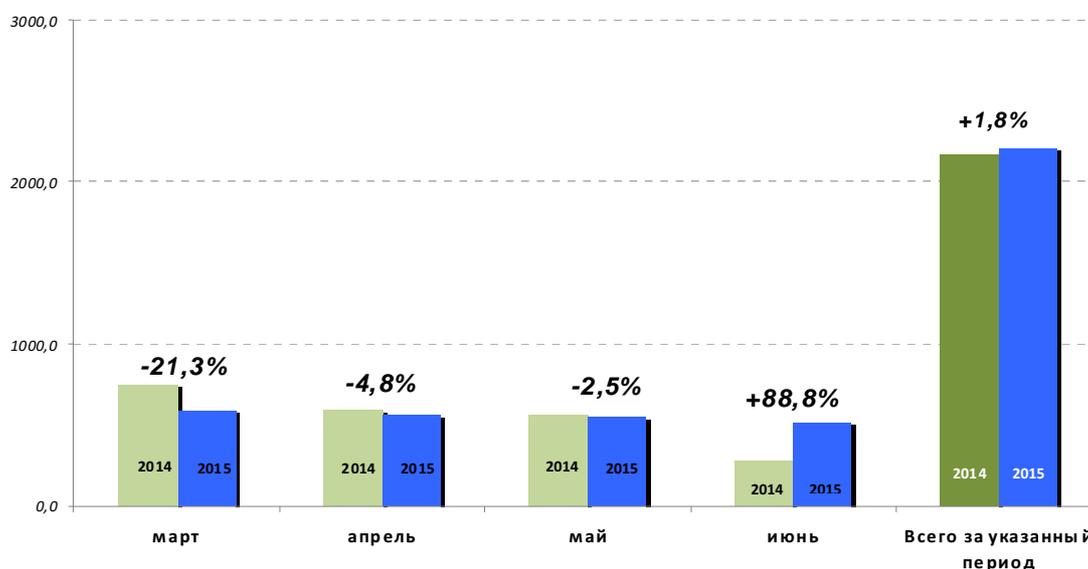


Рис. 3. Динамика экспорта сырьевых сельскохозяйственных товаров из Украины в марте-июне 2014-2015 гг. (без учета поставок в Россию), млн. долларов США

Источник: построено на основе данных Государственной службы статистики Украины

Уменьшение производства в кондитерской отрасли будет иметь кумулятивный эффект, обеспечит снижение рентабельности в связи с уменьшением экономии на масштабе и приведет к дальнейшему снижению объемов производства на 3,7 тыс. т (215,7 млн. грн.). Общее сокращение производства отечественной кондитерской отрасли вследствие введения дополнительного импортного сбора на товары, которые не производятся и не могут производиться в Украине, составит 43,6 тыс. т (6,1% от производства кондитерской продукции в 2014 году) или 2,9 млрд. грн. В связи с этим, субъекты хозяйствования, которые производят кондитерскую продукцию, будут вынуждены сократить около 4,5 тыс. работников и уменьшить закупки отечественного сырья. По оценкам, снижение производства в смежных отраслях украинского агропродовольственного сектора составляет: сахарная отрасль – 23,1 тыс. т; мукомольная – 11,6 тыс. т; масложировая – 1,8 тыс. т. Общие потери Государственного бюджета превысят поступления от внедрения дополнительного импортного сбора на сумму 356,9 млн. грн. Падение конкурентоспособности отечественной кондитерской отрасли на внешних рынках, особенно в условиях ЗСТ, приведет к уменьшению поступлений валютной выручки в Украину от экспорта на сумму 50 млн. долларов США.

Вывод. Исследование позволило констатировать, что поскольку Украина глубоко вовлечена в глобальную производственную сеть и тесно связана с другими странами каналами поставок товаров, содействие беспрепятственному доступу импортных промежуточных товаров в страну является одним из важнейших условий обеспечения конкурентоспособности национального товаропроизводителя. Особенно это касается отраслей, продукция которых имеет высокую долю добавочной стоимости, в частности, отрасли производства пищевой продукции.

Дальнейшие исследования этих проблем должны быть сосредоточены на вопросах устранения негативных последствий действия ограничений в условиях зон свободной торговли. Дополнительный импортный сбор, как фактор сдерживания поступления импорта в страну, искусственно увеличил стоимость зарубежного сырья, комплектующих, оборудования, технологий, которые используют украинские производители при переработке продукции, тем самым усилив негативные эффекты экономического кризиса внутри страны и нестабильности международных товарно-сырьевых рынков, что в целом привело к уменьшению конкурентоспособности украинской переработанной продукции на мировом рынке и сокращению объемов экспорта такой продукции из Украины.

1. Власов В. І. Світовий ринок і розвиток глобалізаційних процесів / В. І. Власов // Економіка АПК. – 2014. – № 12.

2. Генеральна угода з тарифів і торгівлі 1994 року [Електронний ресурс]. – Режим доступу: http://zakon0.rada.gov.ua/laws/show/981_003

3. Духницький Б. В. Транснаціональні компанії в аграрному секторі економіки / Б. В. Духницький. – К.: ННЦ ІАЕ, 2013.

4. Закон України «Про заходи щодо стабілізації платіжного балансу України відповідно до статті XII Генеральної угоди з тарифів і торгівлі 1994 року» від 28 грудня 2014р. №73-VIII [Електронний ресурс]. – Режим доступу: <http://zakon3.rada.gov.ua/laws/show/73-19>

5. Мельник А. О. Інтеграційні альтернативи для АПК України в умовах світової економічної кризи / А. О. Мельник // Економіка АПК. – 2014. – №4.

6. Перспективи розвитку вітчизняного аграрного сектора в зв'язку із підписанням Україною економічної частини Угоди про асоціацію з Європейським Союзом / [Пугачов М. І., Власов В. І., Духницький Б. В., та ін.]. – К.: ННЦ «ІАЕ», 2014.

7. Перспективи та можливі ризики розвитку сільського господарства України у 2015 році: науково-аналітичний прогноз / [Лупенко Ю.О., Месель-Веселяк В.Я. та ін.]. – К.: ННЦ «ІАЕ», 2014.

8. Формування глобального і регіонального ринків сільськогосподарської сировини та продовольства: монографія / Ю. О. Лупенко, М. І. Пугачов, Б. В. Духницький [та ін.]; за ред. Ю. О. Лупенка, М. І. Пугачова. – К.: ННЦ «ІАЕ», 2015.

Стаття надійшла до редколегії 14.02.2016 р.